



Geld verdienen met OS

Open source en gratis software lijken bijna synoniem. Open source download je, installeer je en gebruik je zonder er een eurocent voor te betalen. En veel open source software is prima te gebruiken, denk maar aan ons favoriete besturingssysteem Linux zelf. Maar als iedereen open source gratis download en gebruikt, waar wordt de software dan door betaald? > **Marcel Beelen**

➤ We weten het allemaal: gratis bestaat niet. In een wereld van de cloud zien we dat gratis diensten geld verdienen met gerichte reclame of met het al dan niet ongevraagd verzamelen van onze persoonlijke data. Maar zo hoeft het niet. Gratis open source hoeft niet gepaard te gaan met reclame en verlies aan privacy.

DE MAKER

Veel open source wordt initieel ontwikkeld en ondersteund door een commerciële organisatie als closed source. Deze biedt het op enig moment aan als open source, in

de hoop dat er enthousiastelingen zijn die die mee helpen het te testen en verder te ontwikkelen. Als je de vernieuwingen centraliseert, is dit een prima model. Het openen van je product door broncode vrij te geven, is goed voor het imago van het bedrijf, zorgt voor naamsbekendheid en aanhangers. Zo bouw je immers een gebruikersgroep en community op die je product gebruikt. Open source staat dan voor betrouwbaar, veilig en stabiel. Als de ontwikkelaar het product zelf gebruikt, ben je verzekerd van een lang bruikbare oplossing. Geld verdien je dan door een "Premium", "Pro" of "Enterprise"

versie te maken. Dit is een trend die je – gedreven door cloudoplossingen – steeds meer ziet in open source. De gratis versie mist componenten of heeft ingebouwde beperkingen. De add-ons kun je indien gewoest erbij kopen.

Hetzelfde verdienmodel zie je de ander kant op: bedrijven die open source als ontwikkelaar omarmen en hier deels closed source van maken door gesloten premium functies te maken. De open source versie is een lokkertje, de deels gesloten betaalde versie het echte product. Je moet dit zeker niet te vroeg doen. Als je nog geen omvangrijke community hebt,

en je maakt een premium versie van het product haakt de broodnodige community wellicht af. Het lijkt cruciaal voor een grootschalig open source product dat er een commercieel bedrijf achter staat, door eigen software engineers ondersteund.

SOFTWARE ENGINEERS

Nu we toch zijn aanbeland bij de developers: grote organisaties die als eindgebruiker met open source werken, zijn vaak zelf in staat dit intern te ondersteunen. Ze hebben open source of Linux-specialisten in dienst. Kleinere bedrijven die met open source aan de slag willen,